

CURS DE NETEJA DE SALES BLANQUES

24 d'Abril de 2013

El programa Apolo va ser el desencadenant d'una onada d'implantació de Sales Blanques.

El desenvolupament tecnològic ha fet necessària una lluita activa contra la contaminació de partícules i les Sales Blanques denominades també Sales netes s'han extès a altres camps de la indústria per a respondre a tot tipus de riscos de contaminació bacteriològica. Les empreses d'electrònica, la indústria farmacèutica, la indústria agroalimentària, la indústria càrnica, la làctia i les sales de pintures, amb graus d'exigència sensiblement diferents, totes disposen de Sales Blanques. També els quiròfans han d'englobar-se en aquesta definició.

OBJETIU

Aquest curs permet conèixer en profunditat les particularitats propies de la neteja de Sales Blanques així com els mètodes, sistemes i programes de neteja més adequats.

Dirigit a propietaris, directors, responsables, personal tècnic, caps d'equip i personal involucrat en les tasques de neteja, manteniment i producció d'indústries alimentàries, processadores d'aliments, indústries farmacèutiques, d'electrònica, empreses de neteja industrial i totes les indústries que per necessitats o requeriments del seu procés productiu requereixen d'unes instal·lacions amb un alt grau de neteja i desinfecció.

TEMARI

- Diferents concepcions de Sales Blanques.
- El flux laminar.
- Corrents de convecció.
- Vectors de transport de partícules.
- La Normativa Espanyola.
- Les Normes UNE específica en cada cas.
- Partícules inerts.
- Partícules bacteriològiques.
- Classes de neteja en funció al tamany de partícules emeses.
- Diferenciació de neteja en sales de repòs o en sales amb activitat.
- El perquè de la prohibició d'ús d'alguns elements característics de la neteja tradicional.
- Els sistemes d'aspiració propis per a Sales Blanques.
- Netejaa de sistemes de filtració en Sales Blanques.
- Netejaa de sistemes de climatització en Sales Blanques.
- Condicionants de l'accés a en Sales Blanques.
- Especificacions propies del vestuari de roba laboral per a sales netes.
- Característiques específiques dels productes a utilitzar segons el tipus de Sales Blanques i el seu us.
- Particularitats de la neteja de Sales Blanques destinades a components electrònics.
- Particularitats de la neteja de Sales Blanques destinades a la indústria alimentària en general.
- Particularitats de la neteja de Sales Blanques destinades a fabricació d'especialitats farmacèutiques.
- Particularitats de la neteja de Sales Blanques destinades a quiròfans, UCI, etc.

HORARIS

9:30 – 10:00 Entrega d'acreditacions i documentació

10:00 – 13.30 Sessió de matí

15:30 – 19:00 Sessió de tarda

PREUS

Socis o alumnes de la UPC (cal presentar comprovant de matrícula): 315 €

No Socis: 345 €

El preu inclou:

- Assistència al curs.
- Material didàctic específic.
- Diploma acreditatiu.
- Dinar.

Confirmar assistència enviant formulari d'inscripció per:

Correo postal:

CRESCA – UPC

C/ Colom, 1

08222 Terrassa – Barcelona

Teléfono: 93 739 86 54 Fax: 93 739 82 25

O per Email: info@cresca.upc.edu

Internet: www.cresca.upc.edu (aquí pots trobar el formulari d'inscripció)

NOTA

Aquest curs pot ser bonificable a través de la Fundació Tripartita (antic FORCEM).

Sol·liciti informació al tel. 93 877 41 01 o envii un email a formación@itelspain.com

ENTITAT COL·LABORADORA



UNIVERSITAT POLITÈCNICA DE CATALUNYA
BARCELONATECH

Campus de Terrassa